

شناسایی و بررسی عوامل موثر بر برندهزاسی در صنعت مد لباس (مورد مطالعه: شهر کرمان)

^a مهدی دهقانی سلطانی^b، شیما کناری

^a استادیار گروه مدیریت دانشکده علوم اداری و اقتصاد. دانشگاه ولی عصر (عج) رفسنجان. رفسنجان. ایران

^b دانشجوی کارشناسی ارشد، دانشکده مدیریت، موسسه آموزش عالی رسالت کرمان. ایران

نویسنده مسئول: مهدی دهقانی سلطانی (آدرس الکترونیک: ma.dehghani22@vru.ac.ir)

چکیده:

امروزه در بازاریابی بین محصولات و خدمات ارائه شده و محصولات و خدماتی که در حال رقبابت هستند، برندها نقطه شروع و تمایز هستند، به گونه‌ای که این امر در موقوفیت شرکت‌ها و سازمان‌های امروزی نقش بسیار مهمی دارد. از طرفی، یکی از صنایعی که در حال حاضر در جهان رشد زیادی داشته، صنعت مد لباس است که می‌توان به عنوان محصول از دو منظر به آن نگریست: اول اینکه به عنوان نیاز اساسی بشر به آن نگاه می‌شود و دوم اینکه با شکل‌گیری مبحث مصرف‌گرایی، امیال و سلایق افراد را به خود معطوف ساخته است؛ دیدگاه دوم است که به رشد زیاد این صنعت منجر شده است. در نتیجه هدف از این پژوهش شناسایی و بررسی عوامل موثر بر برندهزاسی در صنعت مد لباس در شهر کرمان می‌باشد. ابزار گردآوری اطلاعات در این پژوهش مصاحبه است. روش تحقیق این پژوهش به صورت کیفی بوده و از جنبه هدف کیفی اکتشافی است و روش تحلیل داده‌ها، تحلیل محتوا می‌باشد. نتایج پژوهش نشان می‌دهد که عوامل فرهنگی، عوامل فردی، عوامل اجتماعی و عوامل تبلیغاتی بر برندهزاسی در صنعت مد لباس در شهر کرمان موثر است.

کلمات کلیدی: برند، برندهزاسی، صنعت مد لباس، رفتار مصرف کننده.

۱. مقدمه

برند در سال‌های اخیر به یکی از داغترین موضوعات بازاریابی تبدیل شده است؛ از طرفی بازاریابی به دنبال شناسایی نیازها و رفع آن‌ها به شیوه‌ای سودآور است تا هم نیازهای مشتریان سازمان برآورده شود و هم منابع مالی وارد سازمان شده و سازمان به بقای خود ادامه دهد؛ برندهزاسی نیز از همین ایده‌ها، مقاهم و ابزارهای بازاریابی بهره می‌گیرد (لیسون و فلیرتی^۱، ۲۰۲۰).

امروزه هنر و صنایع مرتبط با فرهنگ که به عنوان صنایع خلاق شناخته شده‌اند، منافع اقتصادی مستقیمی را به دولت و جوامع ارائه می‌کند (توماسیان^۲، ۲۰۰۹) به طوری که در آینده‌ای نه چندان دور، فن‌آوری‌های نرم و یا صنایع خلاق تعیین کننده قدرت اقتصادی و نظامی کشورها خواهد بود (کاظمی و همکاران، ۱۳۹۱)، صنایع خلاق، گستره وسیعی دارد که صنعت مد و طراحی لباس، از زیرمجموعه‌های آن است (کیقبادی فخرایی و همکاران، ۱۳۸۷). مد پدیده‌ای شایع در بین جوامع است و پوشак شاخص‌ترین کالایی است که از مد تأثیر می‌پذیرد (میرجلیلی، ۱۳۹۲). صنعت لباس و پوشак به مسبب ماهیت مصرفی محصولات آن، پتانسیل فراوانی دارد، به گونه‌ای که بسیاری از کشورها در این زمینه سرمایه‌گذاری‌های کلان می‌کنند. با توجه به گسترش فرهنگ مدگرایی، پرداختن به این صنعت و برندهای مختلف موجود در آن، امری لازم است (صفری و همکاران، ۱۳۹۰) به نظر می‌رسد صنعت لباس و پوشak هنوز در ایران جایگاه مطلوب خود را پیدا نکرده است. یکی از مهم‌ترین مسائل این صنعت، درونی سازی آگاهی و تداعی برند در ذهن مشتری است که موجب تمایل مصرف‌کنندگان به سمت برندهای خارجی پوشاك شده است (رئیسی و همکاران، ۱۳۹۵). از طرفی با توجه به اینکه صنایع به تولید لباس با الگوی برندهای مطرح وابسته هستند، برندهزاسی به عنوان یک رشتۀ دانشگاهی نوبنیاد، در پی یافتن راهکاری برای ورود به عرصه رقبت صنعت مد لباس است. عرصه لباس و بهویژه برند لباس در این بین اهمیت زیادی دارد. با ورود به این عرصه، خلاقیت و ظرفیت‌های بالقوه نیروهای توانمند داخلی بالفعل می‌شود. همچنین لباس به عنوان یک کالای فرهنگی، برخلاف پوشاك که رافع نیاز انسانی است، می‌تواند در حوزه هویت فرهنگی یک جامعه نقش بنیادین ایفا کند. با توجه به مباحث فوق هدف از انجام این پژوهش، شناسایی عوامل موثر بر مصرف برندهای خارجی در صنعت مد لباس است. از سوی دیگر، امروزه نیاز مردم به صنعت مد لباس، بیش از پیش در حال افزایش است و مردم انتظار خدمات بیشتر و سریع‌تر از شرکت‌های تولیدی پوشاك را دارند، برندهزاسی جدید، مستلزم برخورداری از مدیریت کارا و موثر در همه ابعاد برندهزاسی، با تأکید بر مدیریت بازاریابی می‌باشد. در مسیر فعالیت مدیر بازاریابی در برندهزاسی در صنعت مد لباس، موانعی وجود دارد که سبب می‌شود، مدیریت موثر اعمال نشود و در نتیجه صنعت مد لباس به اهداف خود که برندهزاسی می‌باشد، نائل نشوند. در این پژوهش سعی گردیده است که به شناسایی و بررسی عوامل موثر بر برندهزاسی در صنعت مد لباس (مورد مطالعه: شهر کرمان) پرداخته شود.

گسترش محصولات جهانی‌سازی و رقبابت فشرده، بازارها را مجبور می‌کند که محصولات خود را از سایر شرکت‌ها متمایز کنند و برای خریداران خود ایجاد ارزش کنند، صرفاً نوآوری و برندهزاسی در کالاهای و خدمات، الزاماً موجب ایجاد مزیت رقابتی بادوام و بلندمدت نخواهد شد؛ زیرا این مزایای عملیاتی معمولاً به سرعت تقليد و نسخه‌داری می‌شوند؛ بنابراین، کوتاه مدت و کمیاب هستند. در این گونه بازارها که محصولات و خدمات روز به روز بیشتر باهم تطابق و سازگاری پیدا می‌کنند، یک برند قوی ممکن است تنها مشخصه‌ای باشد که محصول با خدمت عرضه شده را از رقبا متمایز می‌سازد (رفعی و همکاران، ۱۳۹۱). برند نام با سمبولی است که برای هویت بخشیدن به یک کالا استفاده می‌شود. برند گذاری فرایند ایجاد تداعی معنایی میان یک نام، شی، احساس با ادراک با یک کالا با

¹ Allison & Flaherty

² Thomasian